



**ООО «ЦПО «ЛицСофт-Калуга»**  
- официальный партнер [АО «ИндигоСофт ЦТ»](#)  
248000, г. Калуга, ул. Георгиевская, д. 39, стр. 2, офис 30  
сайт: [licsoft-kaluga.ru](http://licsoft-kaluga.ru)  
телефон: +7 (4842) 47-74-13 / +7 965-701-74-13



## ОПИСАНИЕ ПК «СМЕТАПЛАН»

«ИндигоСофт» аккредитованная ИТ-компания, с 2009 года на рынке оказания услуг по разработке, внедрению и сопровождению программного обеспечения.

Предлагаем ознакомиться с цифровым программным комплексом «СметаПлан», основной задачей которого является автоматизация процессов нормализации и ведения и централизованного использования справочника материалов и оборудования, обогащение материалов ценой и регулярный мониторинг цен, автоматизация процессов закупки.

### 1. Краткое описание задач, решаемых подсистемами программного комплекса СметаПлан:

- **СметаПлан. Кабинет «Проекты»** - автоматизирует работу по созданию, ведению спецификаций проектной документации строительного объекта, а также обогащению наименований материалов с целью их дальнейшей идентификации у поставщиков.
- **СметаПлан. Кабинет «Смета»** - обогащает записи МТР актуальной ценой от поставщиков в виде коммерческих предложений, счетов, скринов с сайтов, формирует отчеты по конъюнктурному анализу цен.
- **СметаПлан. Кабинет «Снабжение»** - осуществляет выбор победителя закупки по лучшей цене за каждую позицию, повторно запрашивает КП у поставщиков, формирует закупочную ведомость.
- **МногоСделок – система для производителей и поставщиков – партнеров.** Автоматизирует подачу актуальной цены в виде счета или коммерческого предложения на запрос сметчика или закупщика.

### 2. Пользователи комплекса

– инженеры-проектировщики, инженеры-сметчики, специалисты по закупкам, руководители проектных групп.

### 3. Выгода от внедрения программного комплекса:

- Экономия на создании и ведении проектных спецификаций
- Нормализация и обогащение недостающими характеристиками продукции в спецификациях с сохранением связи с исходным(проектным) наименованием.
- Экономия на обмене информацией между сметным отделом, отделами проектирования и закупок
- Прямая связь с поставщиками, зарегистрированными в комплексе. Автоматизированное предоставление цен и уточнений по материалам.
- Отсутствие дублей за счет использования цифровых шаблонов наименования МТР
- Прогнозирование бюджета - анализ изменения цен после повторных запросов
- Широкие возможности интеграции позволят сэкономить время на передаче данных коллегам.
- Настраиваемые формы отчетов сэкономят время на формировании документации.



#### **4. Справочник МТР**

В каждом кабинете программного комплекса СметаПлан находится Справочник МТР, содержащий все материалы, когда-либо используемые в спецификациях, доступный всем пользователям.

Каждая позиция в справочнике имеет историю ее применения в разных спецификациях, предоставленные предложения от поставщиков, а также шаблон наименования данного класса МТР для автоматического формирования эталонного наименования продукции.

#### **5. Цифровые шаблоны наименований и опросные листы:**

Нормализация и ведение материалов в справочниках производится с помощью единых цифровых шаблонов, цифровых опросных листов, привязанных к своим классам.

Преимущества от использования шаблонов:

- Подсказка специалистам при обогащении записей: какие атрибуты нужно внести обязательно, чтобы запись была идентифицирована у поставщика
- Автоматическое сопоставление дублей. Шаблон не позволит завести дубль
- Исключение ошибки при внесении записей. Все атрибуты записи, единицы измерений и условные обозначения в наименовании формируются из справочников
- Автоматическое сопоставление заявки с прайсом поставщика (при внесении товара поставщиком по аналогичному шаблону)
- Удобный верхний уровень классификации. Кросс классификация с ОКПД-2, КСР, или собственным классификатором пользователя.
- Предусмотрено формирование комплектов, наборов и опросных листов на сложное оборудование
- Опросные листы формируются также из единых справочников, могут формироваться заказчиком самостоятельно или использоваться глобальные от разработчика.
- Шаблоны выполняются в соответствии с требованиями ПНСТ «Классификация объектов стандартизации. Общие положения» и будет являться рекомендованным для всех участников рынка РФ.

#### **6. Функциональные преимущества Кабинетов ПО СметаПлан:**

##### **6.1. Функциональные преимущества Кабинет «Проекты»:**

- загрузка из САПР, 1С, Битрикс и других систем в форматах EXCEL, WORD, DXF материалы (МТР) спецификации в систему. Доступно создание спецификации вручную попозиционно,
- разнесение позиции по разделам,
- автоматическое объединение дублей,
- расстановка классов: ОКПД-2, КСР, собственные классификаторы.
- Обогащение продукции (МТР) недостающими характеристиками по цифровым шаблонам наименований,
- Интеграция с NormaCS, ТехЭксперт, с базами данных собственных стандартов.
- выгрузка готовой спецификации в формате WORD по форме СПДС/ЕСКД, прямая интеграция через API, выгрузка в формате XML



### **6.2. Функциональные преимущества Кабинета «Сметы»:**

- Создание персонального Справочника МТР;
- Экономия на мониторинге рынка за счет многократного использования записей в Справочнике МТР. Система при загрузке позиций в новую Спецификацию автоматически сопоставит их с позициями в Справочнике МТР;
- Интеграция с Google позволит экономить время на формировании скриншотов и запросов поставщикам;
- Каталог товаров поможет найти поставщиков и производителей, на основе работы пользователей системы и прайсов поставщиков;
- Автоматизированный сервис внесения цен из обосновывающих документов;
- ЦИМ – интернет магазин, позволит получить коммерческие предложения на выбранные товары в автоматическом режиме.
- Поставщики ГАЦ гарантированно предоставят предложения на запрошенные МТР;
- Автоматическая выгрузка отчетности в форматах .xlsx, .docx, .xml, .gge;
- Сравнение региональных цен в одном интерфейсе;
- Формирование собственного Банка обосновывающих документов (коммерческих предложений, прайсов, счетов) с возможностью использования исторических цен в дальнейшем;
- Предоставление обновленных версий системы в течение срока подписки;
- Загрузка позиций из форматов xls, doc, gge, dxf, xml.
- Анализ номенклатуры, удаление дублей, классификация позиций по кодировкам ОКПД-2, идентификация каждой позиции по артикулу и наименованию.

### **6.3. Функциональные преимущества Кабинета «Снабжение»:**

- Оформление заявки на закупку
- Сбор предложений от поставщиков с рынка, поставщиков из системы МногоСделок и интернет магазинов
- Формирование конкурентного листа по форме заказчика
- Переторжка
- Интеграция с внешними программами заказчика на любом этапе работы.

## **7. Преимущества работы с поставщиками через ПО «СметаПлан»:**

- Специальный сервис для поставщиков-партнеров «МногоСделок» автоматизирует на 100% получение КП, сопоставление заказа и товара, формирование отчета.
- Подбор поставщиков, формирование запросов и предоставление ответов в виде обосновывающих документов;
- Возможность выбора поставщика по приоритетной потребности (скорость ответа, кол-во предоставляемых позиций);
- Пять способов выбора поставщика: интернет, скриншоты, поставщики ГАЦ, поставщики рыночные, ЦИМ – торговый портал, интегрированный с системой);



**ООО «ЦПО «ЛицСофт-Калуга»**  
- официальный партнер [АО «ИндигоСофт ЦТ»](#)  
248000, г. Калуга, ул. Георгиевская, д. 39, стр. 2, офис 30  
сайт: [licsoft-kaluga.ru](http://licsoft-kaluga.ru)  
телефон: +7 (4842) 47-74-13 / +7 965-701-74-13



- Возможность использования исторических ценовых предложений и подтверждающих документов, исключая отправку повторного запроса;

**8. В рамках сопровождения клиенту будет предоставлен:**

- Персональный менеджер;
- Техническая поддержка;
- Консультация специалистов в онлайн режиме;
- Индивидуальная настройка системы (привязка электронной почты к ПО «СметаПлан» для отправки запросов в системе и отображения истории отправленных запросов, настройка шаблонов писем для исходящих запросов поставщикам).